

Beauty
Business
School

19.09.22
2 HORAS

Reuniones comerciales internacionales virtuales

CÓMO PREPARAR, PARTICIPAR Y REALIZAR
PRESENTACIONES A CLIENTES INTERNACIONALES
POR VIDEOCONFERENCIA



Formación exclusiva y gratuita para empresas socias del Beauty Cluster. Plazas limitadas por orden estricto de inscripción. El clúster se reserva el derecho de limitar a un máximo de 2 plazas por empresa, o incluso sólo 1, en caso de ser necesario.



Información general

POR QUÉ DEBERÍAS INSCRIBIRTE

La imposibilidad de realizar viajes internacionales obliga al exportador a establecer contacto con sus potenciales clientes exclusivamente a través de videoconferencias. Estas son, al fin y al cabo, acciones de promoción de la empresa por lo que su preparación es fundamental para conseguir pedidos internacionales. En este webinar aprenderemos los requisitos necesarios para la preparación, ejecución y seguimiento de las videoconferencias que realizamos con nuestros potenciales clientes internacionales.

CONTENIDOS

- Antes de la vídeoconferencia:
Invitación, diferencias horarias, envío de muestras, diferencias culturales
- En la vídeoconferencia: Preparación de la sala, preparación del producto, requisitos técnicos, herramientas para videoconferencias, ayudas visuales, organización de los tiempos
- Después de la vídeoconferencia:
Seguimiento

1 ÚNICA SESIÓN

Lunes 19/09/22

9:30 - 11:30

CONEXIÓN POR ZOOM

Carlos Enrile, es autor, formador, conferenciante y comunicador (youtuber) experto en Comercio Exterior, Internet y nuevas tecnologías. Actualmente crea y difunde información y contenidos prácticos para que empresas, proyectos y personas entiendan que sí se puede exportar disfrutando del proceso.

<https://www.linkedin.com/in/carlosenrile/>

enrile@computercontact.com

<https://aprendecomercioexterior.thinkific.com/>

